





Welt im Koffer

Mit Laptop und Datenbrille lassen sich virtuelle Produkte vorab bewundern, eine Innovation von InnoTeamS

Zielstrebig steuert der junge Zahnarzt in Be-gleitung des Verkäufers auf ein kleines schwarz weiß gemustertes Viereck in der Mitte seiner kitnlitigen Praxis zu. Beide tra-gen eine Datenbrille. Der Dentist wandert, sich umblickend, langsam um das Viereck herum, neigt mal nachdenklich den Kopf oder schuttelt ihn missbiligend. Was er da virtuell beenstachtet, ist der Behandlungsoder schütteit ihn missbilligend. Was er da virtuell begutachtet, ist der Behandhungs-stuhl, den er anschaffen will. Und er sicht, wie er in den Raum passen wird. Eine klei-ne Kamera an der Fassung leifert die Bilder. Das kleine Viereck dient nur zur Orientie-rung. Dort, wo es liegt, soll später der Be-handlungsstuhl stehen. Der Zahnarzt bittet han Voleifers, iben in en das Perkittet.

handlungsstahl stehen. Der Zahnarrd bittet den Verkäufer, ihm eine andere Farbe auf die Displays in der Brille einzuspielen, ein lichtes Grau. Zufrieden nickt er mit dem Kopf und sagt: "Das ist viel besser."
So stellt sich Karsten Schmidt, Geschäftsführer von InnoTeamS, einer Ausgründung aus dem Zentrum für Graphische Datenverarbeitung in Darmstadt, die das Portable Augmented Showcase (PAS) entwickelt hat, in Zukunft Verkaufsgespräche vor: "Die gauze Welt der Produkte zum Greifen nah im Koffer." Die Daten des jeweiligen Produktes sind in einem Laptop gespeichert. Per Mausklick lassen sich Varianten oder andere Modell einspielen, Farbe und Ausstatung ändern. Die Softwarelizenz kostet 15 000 Euro., Mit PAS können Unternehmen vurab feststellen, ob ein neu-Unternehmen vorab feststellen, ob ein neu-es Produkt ankommt", sagt Schmidt. Dazu zeigen sie Kunden den virtuellen Entwurf. Erst wenn diese mehrheitlich den Daumen heben, wird er zu Ende entwickelt.

Nr. 4.122 1 2007 | Wirtschaftswoone 85